

## @Francisco González www.ganardineroenblog.com

#### Distribuya este E-Book Libremente

Usted tiene permiso para poder distribuir este Ebook libremente, puede enviarlo por email a sus listas, imprimirlo y repartirlo, añadirlo a su web o blog, incluirlo en su boletín, compartirlo en sus redes sociales o donde mejor le interese.

#### LA ÚNICA CONDICIÓN QUE PONEMOS ES QUE NO PUEDE ALTERAR O MODIFICAR SU CONTENIDO INCLUYENDO LAS IMÁGENES, LOS LINKS Y LA FIRMA.

Este Ebook es indicado para personas que están interesadas en ganar dinero por internet y necesitan orientaciones sobre cómo utilizar los recursos necesarios.

Ofrezca este Ebook como descarga en su web o blog y proporcione más contenido para sus visitantes.

Encuentras más información y contenido en nuestra web;

www.ganardineroenblog.com

### Índice;

#### Introducción

Citemos algunas fórmulas comunes de monetización con los blogs Cuál es la base para poder ganar dinero con los blogs Como ganar dinero con los blogs y los programas de afiliados Como ganar dinero con los blogs y los artículos patrocinados Como ganar dinero con los blogs con la venta de publicidad Algunas diferencias de este modelo de negocios Generar contenido para este modelo de negocios Algunos ejemplos de éxito con este tipo de modelo de negocios Como ganar dinero con un blog ofreciendo Prestación de servicios Como ganar dinero con un blog ofreciendo consultas Como ganar dinero con un blog con productos propios Recoger ideas para vender productos propios Algunas consideraciones de la creación de productos propios Como comercializar los productos propios Algunos recursos de interés

#### Introducción:

Antiguamente los blogs se utilizaban para uso personal compartiendo conocimiento o experiencias individuales de manera dinámica, hoy todo este sistema de los blogs ha cambiado considerablemente.

Debido al aumento masivo de tráfico y utilización de internet, los blogs se han convertido en un medio de comunicación interactiva perfectamente rentable del que muchas personas están sacando provecho.

Cada día más personas están interesadas en crear blogs profesionales con una única misión, ganar dinero por internet a través del contenido, un método que bien utilizado puede ser muy rentable.

En este libro usted va a encontrar información muy valiosa que le ayudará a **ganar dinero por internet con los blogs** y aprenderá técnicas y estrategias de monetización expresadas en un lenguaje simple y claro.

A diferencia de lo que haya podido escuchar por ahí, las técnicas y recomendaciones que usted va a encontrar en este libro son reales y están perfectamente probadas.

Esperamos que disfrute de la lectura y pueda aprovecharse de la información que intentamos transmitirle, nuestro mayor deseo es que usted pueda aprender a ganar dinero con los blogs...

# Citemos algunas fórmulas comunes de monetización con los blogs

Programas de afiliados

Artículos patrocinados

Venta de publicidad

Prestación de servicios

Consultorías

**Productos propios** 

# Cuál es la base para poder ganar dinero con los blogs

Indudablemente estamos hablando del contenido, habrás oído hablar millones de veces que el contenido es el rey y esta expresión tan repetida tiene su fundamento, los blogs no pueden funcionar sin contenido.

Google es el mayor buscador y nos guste o no pone sus normas de posicionamiento basadas en algoritmos complejos que seguramente no entenderíamos, el caso es que dentro de sus normas existen dos muy claras;

#### 2 Actualizaciones periódicas

Si bien existen otros parámetros por los que guiarnos como la creación de back links, el seo interno, etc, las dos normas citadas marcaran la diferencia respecto de la competencia que podamos tener.





Solo por el hecho de crear y publicar contenido único y actualizar si es posible todos los días, con un poco de paciencia y con un poco de tiempo conseguiremos recibir las visitas necesarias para comenzar a vender en nuestro blog.

Es tan importante que tengamos claras estas dos normas que sin ellas será realmente difícil hacernos un hueco y será realmente difícil vender nada ya que sin visitas obviamente no podremos conseguirlo.



# Como ganar dinero con los blogs y los programas de afiliados

Lo típico es colocar algún banner que otro en algún lugar de nuestro blog, el problema es que usando dicho método nuestras opciones de poder ganar dinero con los programas de afiliados disminuyen bastante.

La forma más efectiva de vender programas de afiliados con los blogs es aprovecharnos del contenido para maximizar nuestras ganancias y esto lo podemos hacer de varias maneras.



Si pensamos en el punto anterior respecto de lo que hablábamos sobre el contenido, tenemos dos normas fundamentales que no podemos evitar, la creación de contenido único y las actualizaciones, incluyamos las revisiones...

Cuando creamos una revisión sobre algún programa de afiliados, estamos consiguiendo generar contenido único, estamos actualizando y al mismo tiempo estamos promoviendo algún programa de afiliados.





Tres componentes perfectos para poder maximizar las ganancias por la venta de programas de afiliados, pero aún podemos aumentar nuestras posibilidades sobre todo si utilizamos plataformas como wordpress.

Con la ayuda de plugins especiales como "seo automatic links" podremos incrustar automáticamente nuestros links de afiliados relacionándolos con determinadas palabras clave que aparecerán en cada artículo que las contenga.

De este modo estamos consiguiendo multiplicar las opciones de poder ganar más dinero con los programas de afiliados ya que cada vez que aparezca la palabra clave relacionada en cuestión, automáticamente será colocado el link de afiliado.

# Como ganar dinero con los blogs y los artículos patrocinados

Siguiendo el hilo del contenido, que mejor manera que continuar ganando dinero con los blogs realizando artículos patrocinados, una buena fórmula de poder incrementar considerablemente nuestros ingresos.

Si bien los artículos patrocinados pueden ayudarnos a generar más ingresos derivados del contenido, debemos de estar preparados para poder ofrecer un buen servicio en varios aspectos que atraigan el mayor número posible de anunciantes interesados en esta nueva fórmula de **ganar dinero con los blogs**.

Por un lado, debemos de pensar que dichos anunciantes necesitaran saber de la evolución de nuestro blog y es para ello que las estadísticas nos ayudaran a proveer de dicha información.

Pero antes de pasar a explicar mejor esta nueva fórmula de <u>ganar</u> <u>dinero con los blogs</u> con los artículos patrocinados, veamos cuales serían los requisitos imprescindibles para poder atraer anunciantes interesados en pagar por un artículo patrocinado.

Hosting | Email Marketing | Landing Page | Herramientas SEO

#### Cantidad de contenido publicado

#### Calidad de los artículos publicados

#### Ofrecer un servicio personalizado

#### Precios acordes con los datos del blog

Para que un anunciante esté dispuesto a pagar \$50 o más por un artículo patrocinado, tu blog debe estar terminado y con una gran cantidad de contenido, además, será importante el PA y DA de la página.

En la mayoría de los casos, buscan páginas de autoridad ya que ponen algunos links y buscan fuerza para estos, a partir de un 15, 20, es un buen dato para ser elegidos.

Sera por tanto nuestro trabajo el intentar conseguir y mantener los niveles de autoridad de la página, que no tanto el PR, y esto lo conseguimos con las actualizaciones, contenido de valor, edad del dominio, etc.

La cantidad de Urls indexadas en Google también es otro síntoma de credibilidad respecto a los anunciantes, les dará una buena referencia del contenido indexado por los motores de búsqueda. Los artículos que tengamos publicados en nuestro blog serán la mejor manera de promocionarnos ya que de una manera real les estamos diciendo como lo estamos haciendo, esta será una prueba conclusiva de la calidad de nuestros artículos.

Poder ofertar un precio razonable por la creación de los artículos patrocinados en función de los datos aportados del blog, aumentara la cantidad de anunciantes que junto a un servicio personalizado nos diferenciara del resto de la competencia.

# Algunas plataformas SERIAS (que pagan y muy bien)

#### Coobis (En español)



Una de las ventajas más grandes que le veo a Coobis, es que paga de inmediato, supongamos que contrataste un artículo patrocinado por valor de 28 euros (este importe es ya descontada la comisión de la página), realizaste tu trabajo y lo entregaste.

En el momento que lo aprueban, el dinero está en tu cuenta y puedes cobrarlo por PayPal, de inmediato, solo te tardan de 1 a 2 días, muy interesante.

Puedes ver una revisión completa aquí.

Para registrarte en Coobis, desde aquí.

#### Seedingup (en español)



En este caso, nos encontramos con otra plataforma muy interesante que te va a ofrecer algunos servicios más que la anterior, básicamente se trata de vender contenidos.

La diferencia más grande es que en este caso, cuando contrates un servicio, post patrocinado o similar, y una vez terminado el trabajo, tu dinero aparecerá en tu cuenta y será pagado por mes. Esto quiere decir que, si realizaste un trabajo por un importe de \$300, créete que te pagan estas cantidades, tu dinero lo cobraras mes a mes, \$25 cada mes durante 12 meses.

Este sistema les garantiza que el contenido será mantenido en tu blog, por lo menos durante dicho periodo de tiempo.

Puedes registrarte en Seedingup desde aquí.

# Como ganar dinero con los blogs con la venta de publicidad

Está muy de moda la creación de blogs solo dedicados a la <u>venta</u> <u>de publicidad</u> a través de anuncios de texto del tipo Google Adsense u otros similares, aparentemente y por los ingresos, puede no parecer un negocio rentable este <u>modelo de negocios</u>.

En la mayoría de los casos te pagan sobre unos \$0,05 por clic recibido, una cantidad no muy alta que para el más inexperto pueda pensar que no es lo suficiente como para dedicarse de lleno a este tipo de trabajo.

Los más avanzados en estos temas de **ganar dinero con los blogs** que en la mayoría de los casos ya llevan unos cuantos años, se lo toman como un negocio y les va muy bien vendiendo publicidad con Adsense.

## Algunas diferencias de este modelo de negocios

Las grandes diferencias están en la forma en que se interpretan este tipo de **modelo de negocios** basados en puro contenido que son monetizados a través de plataformas de publicidad del tipo Google Adsense.

El primer paso que realizan estas personas o empresas, (<u>hay</u> <u>grandes empresas creadas en torno al modelo de negocios de</u> <u>Google Adsense</u>), es la elaboración de un plan que incluye una gran investigación de mercado localizando las mejores palabras clave.

Si bien hay palabras clave que te pagan en torno a unos \$0,05 por clic, las hay también que te pueden llegar a pagar cantidades desproporcionadas como \$5, \$10 e incluso hasta más de \$50 por clic.

La lógica se basa en los anunciantes que pujan por determinadas palabras clave, principalmente anunciantes de Adwords que les interesa promocionar su producto o servicio a cualquier precio o incluso empresas exclusivas con poca demanda que les interesa posicionarse en su nicho de mercado.

Visto que la venta de publicidad a través de anuncios de Adsense puede ser un buen negocio, veamos algunas recomendaciones para poder maximizar los rendimientos por ingresos de publicidad en nuestro blog.

Volviendo al tema inicial del contenido ya que sin contenido no tendría sentido ningún tipo de intento de vender nada, esta será la base para poder atraer visitas que finalmente hagan clic en los anuncios que aparecen en nuestro blog.

El contenido único y las actualizaciones serán vitales, incluyamos palabras clave determinadas o palabras clave mejor pagadas y creemos artículos relacionados, nos hará falta optimizarlos para un mejor rendimiento.

Por norma los anuncios expuestos por Adsense en tu blog, estarán relacionados con el contenido y con la optimización de este, es por ese motivo que deberíamos de trabajar en optimizar al máximo dichos artículos.

## Generar contenido para este modelo de negocios

Cada vez más las empresas dedicadas a crear contenido, buscan bloggers o editores que se dediquen solo a este tipo de trabajo con el único fin de generar contenido único y actualizado para las paginas creadas sobre este tipo de **modelo de negocios**.

Para las empresas o las personas que quieren entrar en este modelo de negocios, es muy rentable comprar artículos segmentados sobre las categorías o palabras clave elegidas después de una investigación sobre las palabras clave mejor pagadas.

### Aquí algunos ejemplos;

MBA. MBA ranking (4,37€), Executive MBA ranking (8,35€), forbes MBA ranking (9,38€), MBA ranking España (5,11€), MBA online (14,12€).

Seguros. Seguro (3,23€), Seguros de autos (3,00€), Seguros de vida (3,59€), Seguros online (5,05€), Compañía de seguros (8,96€).

Hosting y alojamiento. Hosting Web (7,56 $\in$ ), Hosting gratuito (2,15 $\in$ ), Hosting Linux (3,95 $\in$ ), Hosting barato (9,50 $\in$ ), Web hosting (11,70 $\in$ ).

Recuperación de datos. Recuperación datos (3,99€), Software de recuperación de datos (2,68€), Empresas de recuperación de datos (5,27€).

Cursos de Inglés. Curso de inglés básico (1,69€), Curso de inglés online (1,23€), Cursos inglés (2,14€), Cursos de inglés en linea (1,14€).

Vuelos (más que "hoteles" y "turismo"). Vuelos low cost (1,48€), Ofertas vuelos (0,79€), vuelos "v"aratos (1,00€), Vuelo bajo coste (0,88€).

Hoteles. Ofertas de hoteles (0,69€), Hoteles 5 estrellas (0,70€), Buscador hoteles (1,01€), Hoteles con encanto (0,66€).

Turismo. Agencias de turismo (0,48€), Turismo nacional (0,21€), Turismo internacional (0,28€), Turismo social (0,12€), Turismo Italia (0,62€).

Tecnología. La tecnologia (0,50€), Noticias sobre tecnología (0,43€), Tecnologia de la información (0,52€), artículos de tecnología (0,30€).



Para encontrar estas temáticas y palabras clave, solo debes de hacer dos cosas, la primera, utilizar alguna de las **herramientas que te recomendamos** para encontrarlas y saber el volumen REAL de búsquedas mensuales.

La segunda, una vez localizadas, entrar en Google Planner y asegurarse que el CPC es alto, esta es una buena manera de generar ingresos con un modelo de negocio, basado en contenido.





El siguiente paso, ver la temática que nos interesa y crear un entorno adecuado para monetizar, una página profesional con todas las normas básicas de seo y posicionamiento, un buen plan de creación de contenidos, en unos meses, consigues monetizarlos.

Hosting | Email Marketing | Landing Page | Herramientas SEO

¡Ojo! Para que esta técnica funcione bien y monetice al máximo, debes de utilizar herramientas profesionales que te ayuden a determinar las mejores palabras clave para seguidamente, basar tus contenidos en ellas.

# Algunos ejemplos de éxito con este tipo de modelo de negocios

Existen millares de páginas, blogs o empresas dedicadas solo a este tipo de modelo de negocios que consiste en la venta de publicidad utilizando principalmente Adsense y os voy a poner un ejemplo que me llamo la atención.

Se trata de la web, ehow.com creada en 1998 según el whois con un PR7, Alexa Rank 124 y un ranking para estados unidos de 24, datos muy interesantes que dicen bastante por si solos.

Ehow.com recibe mensualmente un tráfico de más de 55 millones de visitantes según el quantcast y tiene indexadas alrededor de unos 6 millones de páginas en google y 23 millones en Yahoo, puedes ver más datos aquí.

El **modelo de negocios** de la web ehow.com se basa en buscar, investigar y estudiar los nichos de mercado junto con las palabras clave relacionadas que puedan dar un mínimo de rendimiento de unos \$15 por artículo.

Para dicha investigación cuentan con varios equipos de personas solo dedicadas a dicho fin y una vez determinado el tipo de artículo que les interesa publicar, buscan bloggers o editores que puedan crear dichos artículos y otro equipo que se encarga de asegurarse de que dichas palabras clave tienen volumen de búsquedas con herramientas profesionales.

Se cree que Ehow pueda generar más de \$200 millones de dólares solo con Adsense por año, como datos extra comentar que publican diariamente unos 6.000 artículos creados por empresas y editores FreeLancer.

Como puedes ver la venta de publicidad con Adsense en este modelo de negocios puede ser muy lucrativa si se siguen los pasos adecuados y se dispone de la información y conocimientos necesarios.

## Como ganar dinero con un blog ofreciendo Prestación de servicios



Tal vez pueda parecer inusual hablar de la prestación de servicios a través de un blog, el caso es que, si se sabe cómo identificar alguna carencia o problema dentro del nicho donde se esté trabajando, será perfecto para ganar dinero con un blog con la prestación de servicios.

Podemos ofrecer prestación de servicios de todo tipo, gratis o de pago, claro que cuanto más perfeccionado podamos dar dicho servicio, deberemos o podremos cobrar proporcionalmente por ello.

Dependiendo del nicho donde trabajes, puedes ofrecer prestación de servicios como traducción de textos o artículos, escribir artículos por encargo, hacer resúmenes de libros o incluso la redacción completa.

Crear páginas de ventas o los textos de las mismas, prestación de servicios de seo, inclusión de links para posicionamiento o cualquier otra cosa o servicio que pueda estar relacionado con el nicho de mercado donde trabajas y ganar dinero con un blog con este tipo de sistema.

## Como ganar dinero con un blog ofreciendo consultas

Las consultas personalizadas pueden ser otra de las opciones que pueden complementar el generar ingresos con nuestro blog y del mismo modo que el anterior y si eres un experto en tu nicho puedes **ganar dinero con un blog** ofreciendo estos servicios.

La idea de una consulta se basa en ofrecer una información personalizada sobre un tema concreto, generalmente por teléfono y acompañada de varios emails, la duración suele estar entre 45 minutos a una hora y el precio suele estar sobre unos \$50.

Estos datos sobre las consultas son obviamente orientativos, cada cual sabe lo que debe de hacer, pero puede ser una referencia de partida, existen muchos marketeros que ofrecen consultas por no menos de \$250.

# Como ganar dinero con un blog con productos propios

Creo que la venta de productos propios es una de las mejores y más rentables maneras de <u>ganar dinero con un blog</u>, sobre todo si te consideras un experto en tu nicho, puedes vender casi cualquier cosa en formato de pdf, audio, video, etc.

Lo mejor de este sistema de **ganar dinero con un blog** con la venta de productos propios es que si bien enfocado, puede estar funcionando en piloto automático los 365 días del año.

Aparentemente la venta de productos propios puede parecer fácil, de hecho, la base o la idea lo es, pero veamos algunas recomendaciones a tener en cuenta para un mejor rendimiento de esta nueva forma de ganar dinero con un blog.

# Recoger ideas para vender productos propios

1 Recopilación de los artículos más relevantes de tu blog

Te estarás preguntando quien compraría un Ebook basado en una recopilación de artículos que puede tener gratis solo buscando en tu blog, hay muchas personas interesadas en tener toda la información sobre un determinado tema en un solo libro.

## 2 Un Ebook sobre una temática de interés general dentro de tunicho

En este caso puede perfectamente enfocarse el Ebook sobre un tema del que seas un experto y dispongas de la información adecuada que al mismo tiempo pienses que puede resolver un problema.



#### 3 Un curso sobre un tema especifico



Como en el anterior caso, puedes crear un curso más completo refiriéndote a un tema determinado sobre algún asunto que pienses puede tener una cierta demanda dentro de tu nicho donde estés trabajando.

En el caso de los cursos es recomendable acompañarlos de videos y tal vez de audios que lo complementen, los videos darán valor añadido y unas mejores explicaciones del tema a tratar.



# Algunas consideraciones de la creación de productos propios

#### 1 La terminación de los productos propios

Si bien en un pdf o curso, lo que más cuenta es la información que contiene, del mismo modo la presentación será vital para un mejor desempeño y credibilidad del mismo, deberías de acompañarlo de un buen acabado.

#### 2 Diseño de la carta de ventas

Este punto será determinante para que puedas obtener los mejores resultados ya que un buen producto con una carta de ventas mediocre no dará el resultado esperado, si no lo tienes muy claro puedes contratar dicho servicio.

# Como comercializar los productos propios

Puedes comercializar los productos propios desde tu blog pero lo más interesante es que otros lo hagan por ti ya que de ese modo podrás aumentar las ventas y con ello ganar más dinero por la venta de productos propios.

Para poder comercializar los productos propios podrás utilizar los servicios que prestan las plataformas de afiliados como Clickbank, Jvzoo, Paydotcom, PaySpree, etc, la idea es conseguir cientos de afiliados que lo vendan por ti.

#### Algunos recursos de interés;

**Hosting profesional** 

**Email Marketing** 

<u>Plantillas y Plugins profesionales</u>

Herramientas SEO profesionales

Puedes saber más sobre nuestro trabajo Aquí

Esperamos pueda serte útil la información.



Ganardineroenblog.com